シニアでもできる！収入を得る秘訣

●サプリメントを愛用し続けて体感を得る
●勉強会に参加して積極的に学ぶ
●ビジネスを通じて出会う人に誠実に、丁寧に伝える

70歳 8年 ホームエステを10年運営

自宅のエステルームをメンバーが集まるサロンに活用したい

ホームエステを開業 姉のおかげで大感謝

佐藤せつ子さんは高校を卒業してから、すぐに働き始めた。早くに父をなくしているため、母を助けたいとの思いが強かったのだ。事務職に従事し、電話応対が得意になったという。

22歳で結婚し、2人の息子を育てる母親となった。家事・育児と両立しながら、事務職にも復帰して、忙しい毎日を送っていた。その中で、佐藤さんにはある夢が生まれてきた。

「化粧品の勉強法をお自宅を訪ねてることもあったので、美容の仕事にあこがれを抱くようになりました。自宅でエステを開業できたら、育児とも両立しやすくなると思ったのです」

事務職を続けながらエステについて学び、30歳の頃に念願のホームエステを開業した。多くの顧客をエステルームに迎え、施術しながら会話を楽しみ、とても充実した日々だった。

多くの顧客が佐藤さんのエステを訪れたのは、私の姉のおかげですと語る。「姉は友人が多く、いつも住んでいる場所から車で一緒に連れてきてくれたのです」と感謝している。

サプリメントで体感を得て仕事として取り組む決意に

40歳を過ぎた頃、佐藤家では自宅を購入し、新居でも一部をエステルームにして、多くの顧客を迎えた。

「私はもともと、絵を描いたり、リースを作ったりすることが好きなので、手作りで飾り物を作ったり、エステルームに飾っていました。自分好みに部屋を作ることも楽しみの一つでした」

ホームエステは約10年続けたが、バブル崩壊の影響を受けて、徐々に顧客が減ってしまったため、やむなく閉店した。

一方で、佐藤さんは潜在的な健康を保っていた。そのため、ありとあらゆるサプリメントを試してみたが、なかなか体感を得られるものはありませんでした」と不安な日々が続いていた。

そんな姿を見かねて、お姉さんが愛用者様のオタネニンジン東洋医学のサプリメントを勧めてくれた。いままで体感できた製品がなかったため、最初は気乗りしなかったが、お姉さんからどうしてもあなたに飲んでほしいと言われたので、2012年3月に登録した。

すると、愛源恵本舗のサプリメントを飲み始めて、3年ほどで体調が良くなったという。

「このサプリメントはすごいと確信しました。伝えてくれた姉に感謝です。人生は山あり谷ありですね。体調が悪かった当時は、医師から長生きするのは難しいと言われていました。未来の自分が在ぶ製品に巡り合ったことを感謝しています」

会社と姉のサポートを受けてプラチナのタイトルを獲得

愛源恵本舗でのビジネスを決意した理由として、「創業者横治社長や愛知県支部長をはじめ、スタッフの皆さんの人柄が素晴らしくて、何だかホッとし安心する会社だなと感じたのです」と会社の魅力を語る。

それから、お姉さんのサポートを受けながら、少しずつ親戚や友人・知人に伝えていった。会社主催の勉強会にも積極的に参加して、製品や販売プランについての理解を深めていった。

「分かりやすいビジネスブックがあるので、伝えたいなと一緒に見ながら説明していました。また、いつも東洋社長と愛知支部長が熱本まで来てくださって、私たちの活動を応援してくれるので、本当にありがたいです」

ビジネスを通じて出会う一人ひとりに、誠実に、丁寧に伝えていった結果、目標に応じタイトルのプラチナを達成した。佐藤さんは「私自身はたくさんの知り合いがいる訳ではありません。友人から知人、その方の知人へとどんどん輪が広がり、多くの仲間ができて嬉しいです」と、ネットワークビジネスの魅力を実感している。

グループは栃木・茨城に広がる

佐藤さんは宇都宮市のリーダーさんと一緒にセミナーを主催し、講師を招いて、製品とビジネスについて紹介している。製品が好きな愛用者にも、少しでも安く飲めるように、収入を得られる方法をアドバイスしています」と、仕事としてのメリットも伝えている。

以前は、栃木県南活動でのお弁当付きセミナーや、毎年開催お楽しみ会が好評だったが、現在はコロナ禍で実施できていないため、安全に配慮しながら少人数でのミニセミナーを実施している。

本年度の活動で、佐藤さんグループは栃木だけでなく茨城にもグループが広がっているという。それでも、1人でもきっとメンバーが収入を得られるように、もっと頑張らなきゃ！」と決意を新たにしている。

「メンバーさんの応援はもちろん、愛源恵本舗の魅力をもっとアピールして、新しい仲間も増やしていきたいです。自宅のエステルームがそのまま残っているので、いずれメンバーさんが集まるサロンとして活用できたら良いなと考えています」

参毒恵本舗 佐藤せつ子さん

自宅でエステを10年運営しているという経験を持つ佐藤せつ子さん。お姉さんからの紹介で愛源恵本舗に出会い、健康な身体を手に入れることができた。その感動を伝えるべく、ビジネス活動をスタートし、会社のリーダーのサポートを受けて、上位タイトルを達成した。ビジネスを始めて10年、多くの仲間ができたと話す佐藤さんは、多くの仲間が収入を得られるように活動を続けている。

▲▼年年恒例、茨城県支部主催の「海の幸」ハワイツアーで旅行に

▲2019年12月、「2019愛源恵クリーナ」表彰

生涯現役の仲間を増やしたい！ネットワークビジネスなら可能！

知り合いが少なくても人との縁を大切にすればできる

私たちの世代にとって、健康は重要です。健康でなければ、人生を楽しめないですからね。まずは素晴らしい製品を愛用して、健康に過ごせることが非常に大きな価値です。

人とのご縁を大切にしていけば、どなたでもできる素晴らしい仕事だと思います。私も知り合いは少なかったですが、参毒恵本舗の仕事を通じて、多くの仲間ができました。

70～80歳代も笑顔で続けられる!!

ネットワークビジネス
www.network-b.com
1 January 2021 ¥650
人生100年時代も安心！
生涯現役ビジネス
60歳以上のアクティブリーダー7組登場
ナチュラリープラス、サンクスアイ、ニナファームジャポン
Vyvo Japan、サンテックビオズ
参毒恵本舗、エルシーエー

コロナ禍で新たなニーズが誕生！
化粧品業界の最新動向
トップインタビュー
マナビス化粧品 兼子慎一社長
新製品「ハンドケアセット」を12月に投入

2021
外資系企業の新たな挑戦
リアル&オンラインイベントリポート
TIENS JAPAN「TIENS UNIVERSE 2020」
ジュネスグローバル「EXPO 2020 VISION」
トップインタビュー
シナジーワールドワイド・ジャパン
ベン・S・マガレイ社長

いますぐできる！
メンタルトレーニング
マインド作りのエキスパート3人が「落ちこぼれない秘訣」を伝授！
野口悦子氏、見山敏氏、佐藤康行氏
トップインタビュー
ナチュラリープラス
田嶋飛志社長
新潮「You Economy」巻頭
日本ネットワークシステムズ
高山飛志社長
「ポストコロナ禍でも安心・快適にアクセスできるシステムを構築」
新ソリューションズ 多田正幸社長
「オーバーロックに対応実験」
主宰企業46社調査（直販販売を検討する）

ネットワークビジネス誌2021・1月号
佐藤せつ子さんが「生涯現役ビジネス」アクティブリーダーとして紹介されます