

# 松浦和 78歳

参寿恵本舗

あなたも早くプラチナになれる!  
安定収入を得る秘訣

- 会社と製品に確信を得てから伝える
- 空いている時間を上手く使って活動する
- 会社やリーダーのサポートも上手に活用する

友人・知人へ伝えていった。また、和食店の常連客にも、サブプリメン

トが伝わっていったという。

「お伝えした方から「元気にになりました」と聞くと、とても嬉しくなります。体感を得られる製品だと自信があるので、誰にでもつい話したくなってしまいますね」

最優秀新規リクルート賞を4年連続で受賞

松浦さんは登録から1年で、上位タイトルのプラチナを達成しました。さらに、参寿恵本舗の年間表彰で「最優秀新規リクルート賞」を16・19年の4年連続で受賞した。

大きな実績を挙げることができた要因として、「私の力ではありませ

せん。湘井社長と小林さんのサポートのおかげです」と感謝の気持ちで「ハッピー」。

例えば、離れた地域の人にサブプリメントを伝えたいという場合で

も、湘井社長や会社スタッフが駆けつけてくれるという。

「そのおかげでいま、静岡県と茨城県水戸市でグループが伸び始

めています」

そしてビジネスを始めてから現在まで、トップリーダーの小林さ

さんが進め方を教えてくれた。「おんぶにだっこ」に加えて、車も

してもらおうとすねと笑う。

それから積極的にサブプリメントを伝えるようになった。和食店は昼夜親子で仕事でできるように

に営業しているため、営業時間外になることが楽しみ

友人・知人へと伝えていった。また、和食店の常連客にも、サブプリ

トが伝わっていったという。



茨城県水戸市で飲食店を運営しているメンバーさん

「私が永遠の取りにつくまで、参寿恵本舗の仕事をやりたいです」(笑)。おかげさまで身体は元気です。ゴルフやカラオケも楽しんでいきます。飲食店が忙しくて夫と旅行に出かけたことがないので、いつか2人で行けたらいいですね



参寿恵本舗のメンバーさん

「お伝えした方から「元気にになりました」と聞くと、とても嬉しくなります。体感を得られる製品だと自信があるので、誰にでもつい話したくなってしまいますね」



参寿恵本舗のメンバーさん

コロナ禍でも収入を本当に良かった



参寿恵本舗のメンバーさん

松浦和さんは、ご主人と2人で飲食店、あさ美を29年営業している。常連客であるトップリーダーの小林典子さんからの紹介で参寿恵本舗と出会い、ビジネスを開始した。松浦さんの飾らない人柄に魅力を感じて、多くの製品愛用者が生まれている。コロナ禍において飲食店は大きな打撃を受けているが、参寿恵本舗の収入があつて本当に助かっています」と語る。生理後でビジネスを続けて、若い世代にも魅力を伝えていきたいと決意を固めている。

飲食店をご主人と29年営業  
アットホームな雰囲気好評  
松浦さんは幼少期に、車掌と歌手になりたいと夢見ていた。その夢の通りバス会社に就職し、バスの車掌になった。1960年代頃は、バスに車掌がいるのが当たり前で、女性のあこがれの職業だった時代である。バス会社では10年勤務した。

28歳のとき、茨城県水戸市で飲食店を開店した。お酒は飲めないのですが、人が集まる飲食店にぎやかな雰囲気が好きなんです」と語る。多くの常連客が集まる繁盛店になり、最盛期には4店舗に広がった。

1周年・5周年・10周年など、節目のときには有名歌手を招いて、盛大にパーティを開催した。よく有名歌手が来店していた縁もあって、「私のオリジナル楽曲を発売したことあります」とい

なった。ただ、仕事として取り組むつもりはなかったという。

その後、和食の板前であるご主人とともに、和食店「あさ美」を1992年にオープン。ご主人の目利きで仕入れた鮮魚のお刺身と菜めしが名物料理だ。また、松浦さんの飾らない人柄とアットホームな雰囲気も好評で、多くの常連客ができた。和食店は現在まで29年営業を続けています。

「オープン当初から通い続けてくださっているお客さんもいるので、本当にありがたいですね」とい話したくなる

14年12月、和食店の常連客である小林典子さんから、参寿恵本舗のオタネニンジン果実エキスをサポートメントを勧められた。最初は「お付き合いで登録しました」という軽い気持ちだったが、実際に飲んでみると体調が良くな

つたため、製品を愛用するようになった。また、仕事として取り組むつもりはなかったという。

「お伝えした方から「元気にになりました」と聞くと、とても嬉しくなります。体感を得られる製品だと自信があるので、誰にでもつい話したくなってしまいますね」



参寿恵本舗のメンバーさん